

EFFECTOS DE LA INDUSTRIALIZACION EN UN PAIS AGRARIO:
EL PAIS VALENCIANO.-

Ponencia de don Ernest Lluch

Muchas gracias por la presentación porque es muy adecuada.

Con respecto a este Seminario, como el Sr. Martín Lobo ya ha insinuado, hay dos líneas. Una línea ortodoxa que fué la que habló en el Seminario de Zaragoza y las dos líneas se expresaron -- en Valencia, en las reuniones del Banco Urquijo, con mayor predominancia del Sector cítrico. Yo estoy en esta segunda línea. Realmente, cuando yo dí el título de la conferencia, no supe expresar bien el problema, sobre todo porque tenía ganas de que el título fuese corto. Naturalmente, y ustedes lo verán en seguida, yo voy a hablar del país valenciano, pero voy a hablar más en general del problema siguiente.

El problema es de cómo se ha producido la industrialización en zonas agrarias. Entonces hay un caso concreto que es el -- país valenciano, pero por razones profesionales he estudiado bastante lo que ha sucedido en Italia, en una parte de Italia de la cual no se habla que no es ni el triángulo industrial formado por Génova, Milán y Torino, ni es el Mezzogiorno que es Mediodía, diríamos, está situado más o menos de Roma hacia el Sur, sino esta zona intermedia de la cual hay grandes ciudades como son Florencia, Bolonia y Venecia, por ejemplo, se incluiría.

Entonces, voy a basar y voy a dar algunas interpretaciones que se ajustan a lo que ha sucedido en el país valenciano y de lo que ha sucedido en Italia. En primer lugar, por una razón, puesto que en muchas otras zonas agrarias por distintas razones, no ha habido crecimiento industrial. Hay unas pocas estadísticas, porque no me gusta darlas aunque las tengo en el papel por si después alguien quiere preguntar algunas cuestiones. Pero hay algunas estadís

ticas que son muy claras.

Quienes de ustedes conozcan la dinamicidad de la vida política italiana, conocen perfectamente cómo después de la Segunda Guerra Mundial, por una multitud de factores, se ha hecho una política de desarrollo en Mezzogiorno muy importante. Desde la primera hora, ya nació el Plan Banonio, el Plan banonicheno, en el cual los italianos han hecho un esfuerzo realmente muy considerable y unas inversiones muy considerables. Entonces, y es de los pocos números que voy a poner, en el período 1960-70 uno se encuentra con que en el Mezzogiorno ha habido una inversión de 6.200 millones de liras, lo cual ha dado lugar a 125.000 empleos, lo cual es una cifra industrial, me refiero, lo cual es una cifra realmente importante, mientras que en esta zona intermedia, en esta Italia intermedia han aparecido 225.000 empleos con unas inversiones de 3.325 millones.

Con esto nos situamos con un doble problema de un doble aspecto el cual no quiero tratar, no es el tema que ahora me ocupa. Pero lo que queda claro es que donde se ha hecho el esfuerzo de inversión pública, en Italia, hablamos de una economía capitalista, he estudiado mucho menos porque no hablo el servo-croata, el problema yugoslavo, donde el problema es distinto, pero donde ha habido una gran inversión pública o al menos una gran acción pública, el crecimiento de empleos ha sido pequeño, esto es una cosa oficial.

La otra es la idea que hay creciente entre los economistas italianos, de que la acción del Estado ha tenido unos efectos positivos, estos 125.000 empleos en una parte que pueden ser debidos, pero los efectos negativos que han tenido han sido muy consi-

derables.

Entonces, lo que vamos a estudiar pues, es el tipo de industrialización que se ha dado en el país valenciano que es muy parecido al que se ha dado en esta Italia intermedia. Y voy a hacer esto porque me parece que algunas de las razones de seguir este proceso, es en cierta manera intentar presentar un modelo que en alguna medida (esto es lo que habría que estudiar o lo que yo tendría que haber estudiado) en alguna medida es lo que para mí puede ser un crecimiento espontáneo, hasta cierto punto la palabra espontáneo (entre comillas espontáneo) de la industria en Extremadura.

En estas definiciones previas yo realmente no comparo ningún tipo de escrúpulos ante la industria sobre la contaminación ni ninguna de estas cuestiones. Yo creo que son problemas que cuando uno tiene la industria viene la contaminación, pero como cuando hay la industria hay la riqueza suficiente para combatir la contaminación, este problema es un problema reducido si hay una organización social y política que permita el control de las sociedades. Quien haya conocido Londres hace unos años y ahora, habrá visto la gran mejora, pese a que se pinta como una ciudad realmente negativa. Yo ahora me presento aquí como un industrialista sensiboniano, casi diría, entonces tengo, como digo, pocos escrúpulos si existe una sociedad y un marco político en el cual se pueden controlar los efectos negativos, algunos efectos negativos que tiene la industrialización,

¿Cuál es el tipo de industria que se ha establecido en el país valenciano?. En el país valenciano se ha estableci

do un tipo de industria que en cierta manera es el tipo de industria que ha evitado o al menos que está deteniendo lo que se llama el proceso de decadencia relativa del país valenciano.

A una gran etapa de expansión de la naranja desde el año 1880-1890 hasta los años 1960, se ha entrado en una etapa en la cual los precios de la naranja no aumentan, la exclusión por motivos políticos de España del Mercado Común, ha agravado naturalmente, favorablemente, la situación del país valenciano como siempre de toda zona exportadora y, naturalmente, esto -- hacía que el país valenciano se encontrase con una situación -- de decadencia relativa y mirando los datos famosísimos y no -- tan buenos del Banco de Bilbao, se puede observar este tipo de decadencia. Entonces ha aparecido un tipo de crecimiento industrial que voy a intentar definir en unas características -- básicas.

Son industrias de bienes de consumo con una baja inversión por lugar de empleo; por lo tanto el problema en sí de la acumulación de capital no ha sido un factor muy importante y después me referiré a algunos casos concretos para ejemplificar cómo se ha originado este volumen de capital.

Una segunda característica es la de que en un país -- como el valenciano, muy desindustrializado, puesto que la agricultura había sido el sector dominante, y dominante porque era un sector muy claramente progresivo, habían subsistido algunos núcleos artesanales, que no voy a citar las poblaciones, que -- habían trabajado normalmente para mercados locales o mercados -- comarcales, mejor dicho, o para algún producto no frecuente como es el caso del turrón, por ejemplo. Y la localización de --

la nueva industria se ha dado precisamente en estos núcleos -- artesanales que habían vivido una cierta decadencia, porque -- normalmente son núcleos que hay que arraigar dentro ya de la -- Edad Media y que habían ido haciendo una vida muy latente, muy decadente, pero que no habían muerto.

Otro tipo de localización que ha adoptado la nueva industria valenciana es alrededor de la ciudad de Valencia. La ciudad de Valencia es desde hace muchos años una gran ciudad, me refiero al número de habitantes y en estos momentos tiene -- unos 600.000 habitantes, y esto ha hecho siempre que se crease una cierta industria de bienes de consumo. Uno de los casos -- típicos es el mueble o industria de la construcción que simple -- mente es necesaria siempre que haya una agrupación, aun cuando no haya industrias, una industria diríamos en términos no básica, pero que existe.

Entonces ha sido sobre estos núcleos artesanales, este núcleo de una industria del cinturón de Valencia junto con algún viejo núcleo propiamente industrial, que propiamente había vivido la revolución industrial, del cual el gran ejemplo -- es Alcoy sobre estos grupos existentes donde se ha desarrollado la industria.

En las poblaciones agrícolas donde la naranja había sido dominante, no ha aparecido la industria y prosigo con este análisis de tipo descriptivo.

La tercera característica es que toda la industria -- que ha en el país valenciano es de una característica absolutamente común con lo que ha pasado en la Italia in-

termedia, es que es una industria de carácter exportador. Hay algunas industrias. Hay un caso muy conocido por lo espectacular que el caso ha alcanzado, que exporta el 50 % de su producción, lo cual es una cuestión, una cifra muy elevada. Ahora - en otros casos menos conocidos, industrias muy importantes como son el mueble o la lámpara, los porcentajes de exportación - siempre están entre el 30 y el 50 % de la exportación.

Con esto se ha creado una industria exportadora que - para que ustedes no crean que yo exagero mucho esta característica que he nombrado en tercer lugar, tengan en cuenta que desde el año pasado ya se han exportado más productos industriales por parte del país valenciano que cítricos, junto con todos los restantes productos de exportación valencianos que no solamente son los cítricos sino que hay aceite, almendras y sobre todo las cosechas típicas del sur del país, me refiero por -- ejemplo a tomates, etc. que se exportan a través de los mercados de Alicante.

Esto nos lleva a una indicación, es decir, que lo -- que estamos es dentro de un típico, una típica industria de -- bienes de consumo. Al analizar este tipo de modelo en el cual crece por los bienes de consumo, con mucha frecuencia se utilizan mal o se absorben mal un tipo de modelo de industrialización que es considerado como el básico y que con unas motivaciones - sobre las que ahora no voy a entrar y que yo haría, es un tipo de modelo que nació sobre los años 20 y que se supone que la - industria básica es físicamente la que está debajo y los bienes de consumo están arriba, como si el proceso histórico se - hubiese formado así. El modelo de industrialización que una -

parte, por ejemplo, en la Unión Soviética, defendían Tronsky, Prevechansky, el mismo Stalin, sería, es, un tipo de industrializaciones el que dibujaban en el mismo grupo soviético, otros economistas como Nicolaiew Bajuri, defendían el desarrollo a través de los bienes de consumo.

Entonces esto que fué una dominante no fué únicamente, no es el único modelo dominante que hubo en esta época, sino que, por ejemplo, el fascismo normalmente ha desarrollado un tipo de modelo muy parecido a este tipo. Ahora bien, si uno examina con una cierta atención el proceso histórico, resulta que normalmente lo que ha sucedido es que lo que se ha desarrollado primero ha sido las industrias de bienes de consumo. El ejemplo de la revolución industrial inglesa es un ejemplo diríamos casi normal, es decir, a todas aquellas personas que han tenido la suerte de no ir a los Hermanos de las Escuelas Cristianas como yo, entonces saben que desde su más tierna infancia saben que la revolución industrial inglesa se ha desarrollado por una industria típica de bienes de consumo como es la industria algodonera.

Un gran especialista en estos problemas de economía industrial, Walter Hoffman, que es un economista alemán, residenciado en Gran Bretaña, lo cual le ha dado una experiencia muy amplia, ha definido una serie de etapas en las cuales significa siempre que en la primera fase normalmente la industria de bienes de consumo supera en unas cinco veces la industria de bienes de capital. Esto no es ninguna excepción, por lo tanto quienes siguen defendiendo el modelo de la industria pesada realmente por una parte, aparte de no defender lo que es

una errata en el país valenciano, no preven lo que ha sucedido en los orígenes del capitalismo industrial. Pero por otro lado es lo que está pasando en el capitalismo industrial también en estos años.

Hay un famoso conocido estudio de una compañía alemán sobre el papel de las plantas siderúrgicas y en los cuales demuestra que en el siglo XIX es cierto que estas grandes inversiones que puede realizar por ejemplo el INI o grandes grupos bancarios normalmente en caso extremo, eso es cierto, en el caso extremo, que es el de la siderurgia, no han desarrollado en todo el siglo XX un proceso multiplicador de empleos.

Hay muchos casos, hay desde el caso de Avilés que está muy cercano al caso de Sagunto que si ustedes han estado en los dos, son los dos típicos de industrias enclave, se parecen mucho al tipo de efecto multiplicador que provocó las inversiones de los grandes países colonialistas en Africa, donde las industrias han quedado un poco aisladas del contexto y que no han desarrollado ningún tipo de efecto multiplicador; lo que sucedió en Sagunto, lo que sucedió en Avilés ha sucedido más tarde con la política regional italiana, sobre todo en un caso muy espectacular que es el caso de Táranto en el sur de Italia, donde han establecido un gran complejo siderúrgico y en el cual en estos momentos hay un plan en vías de realización, en el que han tenido que invertir más de lo que se había invertido en la siderurgia para intentar precisamente crear este proceso industrializador.

Por lo tanto, no creo que presentar este tipo de modelos de bienes de consumo sea algo de per sé; después habrá unas ascendencias que a mí me parecerían mucho más extravagante dentro de la evolución del sistema capitalista, pero por este sentido no creo yo que haya ningún tipo de problema, es el modelo normal lo que está sucediendo en el país valenciano, -- alguien aquí asistente le ha llamado el modelo japonés; yo como ustedes ven le llamo más bien el modelo italiano.

Entonces hemos definido, me parece, para recapitular, tres condiciones: 1 - Industria bienes de consumo.- 2 - Subdesarrollo localizado en centros que en alguna manera habían mantenido una cierta tradición; y en 3er. lugar un carácter exportador muy notable.

Este carácter exportador muy notable ha tenido unos ritmos de crecimiento, insisto en dar pocas cifras, pero para que ustedes se den cuenta, entre el año 1966 y el año 1971 que es para el último año que tenemos las cifras, las exportaciones valencianas se han multiplicado por 6, es decir, han crecido en un 600 % y en el último año parece que el ritmo no solamente se ha mantenido sino que ha aumentado. Esto es una breve introducción al tema. Ahora sería una breve introducción del tema, una breve descripción del tema, ahora es el momento de preguntarse cómo se ha producido este fenómeno.

En las sociedades agrícolas, en las sociedades atrasadas, que no siempre es lo mismo (después matizaré algo esta afirmación), una de las cuestiones que ha tenido un gran papel es la aparición de una cierta ideología industrializadora, es-

decir, una cierta conciencia por parte de ciertas capas sociales que son las que normalmente emergen pensamientos, que son normalmente las que tienen en el conjunto de la sociedad lo -- que podríamos llamar, lo que se llama con diversos nombres, -- cada uno desde su posición política escogerá el que más le convenga, fuerzas vivas o clases dominantes, las cuales como son las que han tenido tradicionalmente acceso a la cultura, son -- las únicas que tienen capacidad naturalmente de desarrollar -- una visión del mundo de una manera concreta y con unos programas concretos.

Este papel de la ideología industrializadora es muy importante y no voy a dar ahora ejemplos internacionales y por lo tanto es por lo que voy a hacer algún tipo de referencia.

En el país valenciano no ha existido. Durante muchos años se ha creído que el futuro del país valenciano era el futuro de la agricultura. En parte había una razón material que lo abonaba, las tasas de beneficios que se lograban con la naranja eran muy importantes, pero incluso en este caso la simple lectura de la información de cómo iba, cómo funcionaba el mundo, tenía que haber dado seguramente una mayor, diríamos, prudencia -- en los juicios.

Les voy a citar solamente un juicio desde principio, -- dos juicios, uno de principios de siglo que dice: cada pueblo -- como cada región tiene su fisonomía, tanto en el orden económico como en el social y así como Cataluña es lógico que mire por su poderosa industria y las provincias mineras por su manifestación extractiva lógica y salvadora, solución será que Levante --

fundamente su vida regional en la agricultura. Valencia no debe ni puede salir de la senda que tan perfectamente tiene trazada dentro de la fisiocracia y arrojarse sin reserva alguna en brazos del hijo predilecto de ésta que es el sindicalismo agrario.

dirán ustedes un poco lejano, es más interesante el texto que voy a leer a continuación; los textos que voy a leer a continuación es por una gran personalidad política que tuvo su desarrollo durante la República, Ricardo Samper, el cual fué, tuvo, en Valencia, muy altos cargos; fué Presidente del Ateneo, fué Alcalde de Valencia y fué Presidente del Consejo de Ministros durante la República.

En un famoso discurso y poco a famoso yo diría, pues to que la guerra civil se explica aun más por razones de pequeños grupos políticos que por grandes elecciones y por grandes grupos sociales y sus grandes perspectivas políticas y económicas que dan a todo conjunto de una población, pero en un discurso muy importante habló de cuáles eran las consecuencias en España de la crisis del 29 y las causas de por qué había llegado la crisis del 29 a España. En este discurso sustenta la siguiente posición: es la de que lo que existe en España en estos años de los años 70, es una industrialización excesiva y por lo tanto lo que hay que eliminar son la mayor parte de industrias, fundamentalmente lo que él define como industrias exóticas. Una industria es exótica, cuando no se produce en el territorio del Estado español la materia prima.

El otro testimonio de estos años 30 es mucho más importante, no desde el punto de vista público porque Samper fué

muy importante, sino desde el punto de vista económico, porque es un texto de un hombre recientemente fallecido, Ignacio Villalonga Villalba. Ignacio Villalonga Villalba es un hombre procedente de una familia ligada con Castellón, porque eran exportadores. Insisto en que en Valencia no solamente se exporta la naranja, sino aceite y almendras, que este es el caso. Y además de profesión liberal en Valencia (su padre era un conocido Abogado, etc.)

Ignacio Villalonga, como ustedes saben en estos años antes de la guerra civil, era un hombre dedicado en parte a la política en parte a la banca, puesto que ya era el hombre, lo que en el argot bancario se llama el hombre fuerte del Banco de Valencia; y después de la guerra, en el año 1943 si no recuerdo mal, fué ya Presidente del Banco Central (desde el 4o fué miembro del Consejo de Administración), y el Banco Central ha sido un Banco que indiscutiblemente ha sido un Banco industrializador, pero mientras estos años vivía en Valencia, no quería esto y llegó a decir y escribió en una conferencia muy interesante y muy inteligente como él era, esto es otro problema, el de que él no era partidario como Samper, se oponía a Samper y por lo tanto no era partidario del desmantelamiento de las empresas aunque sí lo consideraba aconsejable, pero decía: "no soy partidario de los desmantelamientos porque para mí todos los intereses arraigados merecen respeto". Esto como ustedes ven muestran una cierta ideología muy poco industrializadora o nada industrializadora y que no ha actuado realmente en el país valenciano a nivel de unas determinadas clases sociales que son quienes pueden generar aquellos flujos que a nivel ge-

genérico llamamos de ahorro-inversión, que naturalmente van conectados con una determinada estructura de clases, si ustedes quieren grupos sociales. Entonces, con esto lo que quiero yo indicar es: primero, que por parte de las fuerzas vivas o clases predominantes no ha habido un papel activo en cuanto a la industrialización; y en segundo lugar ver cómo por parte de estos grupos se ha actuado muy poco, podría dar algunos ejemplos que contradecirían lo que yo diría pero se ha actuado muy poco en la industrialización; por lo tanto, aunque hubiese un gran nivel de ahorro, normalmente este gran nivel de ahorro ha actuado vía a unos canales financieros que se han invertido normalmente en otros centros muy alejados del casco del país valenciano.

Hay un estudio que hemos hecho en mi Seminario que es a través del bolsín de Valencia, desde los años 20 hasta ahora cuál es el tipo de inversión que se ha realizado, y las conclusiones son claras. Normalmente quienes poseen ahorro lo han invertido en obligaciones, no en acciones que ya algunos

interesantes y según un modelo que aquel famoso -- novelista Daniel de Foe que era al mismo tiempo economista y -- había dibujado hacía muchos años este tipo de comportamiento -- diríamos capitalista pasivo. Esta es la realidad del tema, -- que con mucha frecuencia todo el ahorro de los grandes beneficios de la naranja que han ido a parar a un nivel muy reducido de la población, puesto que mientras que en el país valenciano hay un minifundismo muy importante, el grado de concentración a nivel comercial es mucho más reducido. Tengo ahí números -- que no os voy a aburrir y por lo tanto es de suponer, es de -- prever, hay algunas estimaciones hechas en los años 30 y algu-

na estimación tenemos para el último año qué es el grado, el volumen de los grandes beneficios de la naranja han ido en -- cierta manera concentrados a un número reducido de la población, pero que este tipo de ahorro no se ha invertido, no se ha dirigido hacia la inversión in situ en el propio país valenciano, sino que se ha desplazado a través de su conversión desde capital comercial a capital financiero y se ha vuelto a capital industrial en una última fase, según lo que un conocido autor ha llamado "el camino prusiano del desarrollo".

Pero, naturalmente, para estas clases dominantes había un problema y el problema se planteó. En los años 60 aparecieron algunos fenómenos nuevos, aparecieron nuevos fenómenos políticos fundamentalmente. Yo creo que las regiones se llaman regiones, se definen por razones políticas. Todos los otros criterios están muy bien pero los que actúan es que uno es extremeño y otros no extremeños, está dispuesto a apuntarse a un partido extremeño, la juventud universitaria extremeña o no, esto es otro asunto.

Entonces, en estos años, nacen en el país valenciano una serie de hombres, hay dos hombres muy destacados, uno lo ha citado el Sr. Martín Lobo antes, Vicente Ventura; hay otro que se llama Leon Fuster, los cuales plantean una serie de problemas a nivel del país valenciano y hablan de la decadencia económica relativa al país valenciano. Esto lleva a que naturalmente la primera respuesta a la que hay es negar esta decadencia o bien atribuirla a los extranjeros; no, el Mercado Común no nos quiere por razones de leyenda negra, Williams Robertson, etc., o otro tipo de relaciones, la cuestión no está tan--

mal Pero, naturalmente, esto tenía un límite y este límite se ha cumplido mediante un gran empuje con respecto a la cuarta planta siderúrgica y después con respecto a la Ford.

Sin entrar ahora en el problema de la cuarta planta, que es más fácil de decir, puesto que los efectos multiplicadores de la cuarta planta en estos momentos nadie duda que van a ser muy poco superiores a los 10.000 lugares de empleo, lugares de empleo que es la cifra que en dos años ha creado la industria del mueble y no ha ocupado las primeras páginas del periódico, ni sin necesidad de que Santander se pelease con Valencia, ni Valencia con Tarragona, ni Tarragona con Barcelona, et., simplemente se han ido poniendo fábricas de muebles y en dos años, lo de la siderurgia.

En el caso de la Ford es más complicado, llevo aquí un estudio resumido que como en Badajoz no creo que se vayan a instalar, no tiene interés, tendrá unos mayores efectos multiplicadores evidentemente que con la cuarta planta, pero evidentemente la publicidad que se ha dado al tema no está justificada cuando estamos hablando que se está exportando en este año, parece que se van a exportar casi 20.000 millones de pesetas en productos industriales, con una inversión de capital obrero muy baja y por lo tanto con una cuestión de un tipo mucho más positivo.

¿Cómo se ha dado pues el proceso?. El proceso hemos intentado definir que no ha habido un tipo de desarrollo industrial vía sector público, no lo ha habido, el INI prácticamen-

te no ha actuado o ha actuado muy poco en el país valenciano, no lo ha habido por las grandes empresas privadas como es la Siderurgia de Sagunto; hay alguna actuación importante del INI o ciertamente importante del INI, una en Manisàs, hay otra en Alicante, por si alguien no la conoce no es que no me lo pidan es por no aburrir a los...

Hay una refinería en Castellón, etc., pero actúan siempre, yo creo, normalmente como industrias enclave, es decir, no son los responsables de este gran crecimiento industrial, que hay un crecimiento industrial con una fragilidad a la cual después vamos a hacer una leve referencia.

¿Cómo ha nacido?. Normalmente, ¿cuáles han sido los procesos?. Como dice mi amigo Vicente Ventura, nosotros no es que hablemos de la industrialización valenciana, sino que es que la hemos saludado, es que la conocemos, conocemos a industriales, nos los han presentado, algunos de ellos son amigos, etc., y esto ha permitido, como puede permitir en Extremadura, pues conocer estos fenómenos, diríamos, con una cierta nitidez.

En primer lugar nosotros creemos, o creo, que la primera razón por la cual se han puesto industrias en el país valenciano es por un cierto efecto difusor de la industria catalana, es decir, que mientras que hay una determinada teoría económica en la cual induce a creer que cuando se dá en un determinado espacio un impacto industrializador, por ejemplo en el punto A y al lado hay un punto B, en una primera fase va a haber unos efectos de succión de los que antes hablaba mi compañero, lo cual va a hacer que el punto B con respecto al pun-

to A pierda posiciones, no solamente relativas sino porque haya recursos productivos que se desplacen de B á A.

En una segunda fase puede haber efectos difusores. - Efectos difusores que vienen vía a varios caminos, uno de ellos es en unos determinados sectores y no en otros. ¿En qué sectores emergen los efectos difusores en general?. Y ahora estoy pensando, ni en la Italia del medio, ni en el país valenciano, sino en un caso que a mí me ha interesado mucho, que es el caso de los Estados Unidos como caso de gran capitalismo industrial y por lo tanto como un modelo a tener en cuenta.

En el caso de los Estados Unidos, ustedes saben y es un tópico, yo que convivo con estudiantes pues mucho más, hablar de alto grado de concentración de la industria americana, pero este es un análisis cierto, en general la industria norteamericana tiende a la concentración, pero cuando uno mira el problema con atención los sectoristas, y cojan los estudios -- que hay sobre el respecto, resulta que esto no sucede con todos los sectores, hay algunos sectores en los cuales uno de -- ellos, no por casualidad, la industria del mueble, en el cual el número de empresas en Estados Unidos aumenta de año a año, -- cosa que no pasa en fábricas de automóviles ni en fábricas de muchos otros productos, naturalmente estamos en una excepción.

Entonces es un tipo de industria del mueble que no -- tiende a la concentración, por unas razones que si ustedes me -- permiten les voy a explicar o voy a intentar explicar con unas curvas. Es un tipo de industria que por unas determinadas razones hace que la producción en serie o bien no se puede introdu

cir o bien se bate en retirada.

Si uno analiza por ejemplo a uno de los sectores valencianos en crecimiento, de estos crecimientos de los que yo vengo a llamar espontáneos, uno se encuentra que normalmente han aparecido a través de unos sectores, pero dentro de los sectores con unas características específicas, por ejemplo la industria del mueble que se habla valenciana, evidentemente no es la industria del mueble en serie, sino que normalmente es lo que llamamos mueble de estilo. No quiero aquí que ustedes creen que yo pienso que el estilo de los muebles valencianos sea muy afortunado, porque yo creo personalmente que no lo es, pero se llama mueble de estilo y la gente, y se compra y se vende en Alemania como si fuese estilo.

Otra característica de los zapatos es que cuando uno los mira, el mayor porcentaje de zapatos, me parece que es entre el 70 y el 80 %, no es zapato masculino, sino que normalmente es zapato femenino, por lo tanto estamos también en un zapato, diríamos, de estilo. Ahora la moda masculina está evolucionando muy rápidamente y esta división que ahora hago me parece que dentro de pocos años no se podrá ya hacer. Entonces esto, qué lleva a un sector económico determinado? A un sector económico determinado lleva que la inversión en capital fijo que lleva la producción en serie y que lleve a grandes producciones y a costes bajos no puede ser, no tenga viabilidad económica.

Hay un famoso político norteamericano, Wimor Mills, el cual ha hecho o ha encargado un estudio sobre la industria-

del calzado realmente muy interesante. En este estudio de la industria del calzado, ya saben ustedes que Mills es el partidario de que se aumenten las barreras de exportación del calzado europeo, entre ellos el valenciano y el más importante -- que es el italiano, explican una razón muy interesante, creen que las inversiones de capital fijo a las cuales estaba acostumbrada la industria americana y que estaba haciendo de una manera creciente, resulta que normalmente necesitan un período de maduración, necesitan trabajar durante un período de --- tiempo bastante extenso para poder obtener una determinada rentabilidad.

En cuanto a la moda y en cuanto a la aparición del -- fenómeno juvenil, porque el giro o mallot francés, la misma -- creación de la moda, etc. etc., ha hecho que la maduración de -- un tipo de zapato sea muy rápida, normalmente ha sucedido que -- la maduración económica de una inversión de capital fijo muy -- elevada, tipo americana necesaria, dado que el nivel de sala -- rios es muy elevado, es inviable y por lo tanto con un capital fijo mucho más bajo, con una mano de obra artesanal, que nor -- malmente en el caso del valle de el Elche que es -- un valle donde están las dos ciudades más conocidas del zapato, Elda y Elche, había una gran tradición de industria alpargate -- ra, que se ha transformado, que ahora si a alguno le interesa -- le puedo explicar, porque es uno de los dos orígenes fundamen -- tales de la industria del calzado; entonces en estas zonas don -- de hay una mano de obra educada o preparada por un lado o vaga -- mente preparada si ustedes quieren, son salarios baratos, se -- puede permitir aplicar un capital fijo menor y naturalmente, --

el trabajar a precios competitivos para los Estados Unidos o al menos para el Sr. Mills que no es los EE.UU., la única solución que hay con el problema es con respecto a esta cuestión.

Por lo tanto, un efecto difusor de los que antes yo he intentado explicar y que debe haber algún otro caso, un efecto difusor es este efecto difusor de la propia producción del sistema capitalista, no va siempre a favor de unas mayores inversiones de capital fijo como en este caso. Entonces nos encontramos con lo siguiente: que mientras normalmente nosotros (cuando les digo nosotros, somos los que hemos estudiado en las Facultades de Económicas), hemos estudiado en un manual que hasta los que no han estudiado deben conocer que se llama Castañeda. Este es un manual en el cual da normalmente un tipo de forma de curva como muchos otros manuales en el mundo de tipo convencional ortodoxo, de que es una curva de costes marginales creciente, es decir, a partir de un determinado volumen de producción, se dice, la producción va aumentando, etc. etc. Esto es un manual general y después se van estudiando los casos parciales. En una industria como en la producción en serie, normalmente se trata de que los costes fijos son constantes como ya decía algún economista anterior como David Ricardo y por lo tanto estamos en un tipo de curva de esta forma.

Entonces, por ejemplo, en una situación dinámica, nos encontramos con que si en un sector, vamos a suponer, hay dos empresas, una con curva de costes marginales de este tipo y otra de esta, esta segunda se acaba apoderando del mercado porque puede ir vendiendo cantidades crecientes a unos costes-

mientras que este ha partido en un momento de aumento. Ahora bien, estas industrias son industrias en las cuales hay una serie de características, una de las cuales he intentado anunciar y normalmente aquí nos encontramos en el caso del país valenciano donde este tipo de producción en serie no se puede dar y estamos en un tipo de curva de costes crecientes que coincide normalmente que lleva a la aquiescencia de multitud de empresas; esta frase desgraciada que se llama la atomización de las empresas que no se han atomizado, es decir que son pequeñas simplemente por unas razones objetivas como en este tipo de casos.

Entonces para un tipo determinado de zapatos o de muebles, resulta que no es posible fijar el precio por el problema fundamentalmente de la moda o bien porque los muebles de estilo que antes solamente había en las salas de Colegios de Médicos y que ahora hay en muchas casas particulares, resulta que esto ya se puede desarrollar de una manera de tipo industrial, pero nos encontramos que este tipo de industria se expulsa, puesto que en los EE.UU. hacer esto con el nivel de salarios y sin la compensación de un capital fijo muy elevado, esto no se puede realizar. Este es un tipo de caso difusor, de efecto difusor.

Otro tipo de caso es el tipo a que antes nos referíamos, también al hablar de una zona A y una zona B; nosotros, bueno, creo personalmente que una de las razones en cuanto a este efecto difusor a menor escala, se produce con respecto de Cataluña con respecto al país valenciano, por distintas razones.-

Hay aquí una pega que es muy interesante, que yo lo he estudiado y es por qué este efecto difusor se ha dado más -- hacia el país valenciano que hacia Aragón. El problema sería -- muy complejo, podría pasar por ejemplo saber si estos núcleos -- artesanos han tenido una supervivencia y hay una línea de con -- tinuidad como hay entre Barcelona y Alicante, o bien no la hay, eso es un problema más complejo. Ahora bien, en el caso de -- Barcelona-Valencia hay unas líneas de comunicación relativamen -- te fáciles, todo el mundo sabe desde hace unos cuantos años, -- desde el informe si no recuerdo mal del Banco Mundial, que es -- del año 62, 63, todo el mundo sabe que allí se va a construir -- una autopista, ahora la utilizamos ya prácticamente y la vamos -- a utilizar plenamente dentro de muy poco tiempo. Entonces es -- te efecto difusor ha sido normalmente en un tipo de industrias -- en las cuales ha jugado un problema de costes comparados como -- ha jugado en Italia, en busca de salarios más baratos y junto -- con otro hecho que es el del tipo del terreno o solar mucho -- más barato, parece que estas son las dos variables que han ju -- gado más en cuanto a este tipo de efecto difusor en este segun -- do caso.

Hay algunas otras razones aparte del efecto difusor, naturalmente, que han actuado, ¿cuáles son estas otras?. Un -- efecto difusor que actúa en unas zonas determinadas porque hay -- unos núcleos artesanos industriales, por decirlo de una cierta -- manera, y una mano de obra barata y educada, junto con algún -- otro coste comparativo como es el tipo de terrenos más baratos.

Con respecto a la mano de obra hay que hacer mención de otro hecho y es que el tipo de mano de obra se ha dado en algunas zonas de una manera muy característica, por ejemplo -- con respecto a la industria de la confección valenciana, esto está muy claro en la zona del Maestrazgo donde la capital es Morella; también se ha dado muy claro en un tipo de industrialización que dentro de este tipo de industrialización de contratendencia que estamos dibujando, se ha vuelto a resucitar un tipo de figura que yo no diré que haya desaparecido pero sí -- que no jugaba un papel fundamental ya, que es lo que tiene varios nombres en alemán que a lo mejor son mas vulgarizados que se llaman y en inglés o industria doméstica, los catalanes la llamamos industrias mans, industria a mano, en las cuales se distribuyen por una serie de pueblos en una u otra forma, una serie de actividades industriales en busca precisamente de salarios más baratos. No es que en Morella por ejemplo los salarios estén caros relativamente por ejemplo como en Barcelona que están mucho más bajos, pero naturalmente en los otros pueblos etc., aun este tipo de relaciones está totalmente mucho peor.

A estos factores como este del trabajo de la industria doméstica que se llama, se le tiene que relacionar con otro tipo de característica que se dá tanto en el país valenciano como en la Italia intermedia, que es la cierta existencia de una agricultura, la cual se desarrolla en unas unidades relativamente pequeñas. Yo me atrevería a decir sin indignar a ningún congresista que es un poco independiente para lo que -- ahora nos preocupa, el hecho de que esta pequeña o mediana ex-

plotación sea dirigida por el propio propietario o bien por el medio de aparcería. Lo más importante es que haya algún nivel de acumulación de capital que naturalmente es mayor si uno es propietario directo de la tierra, pero sobre todo hay una cierta mentalidad comercial destinada al mercado que no tiene un jornalero agrícola, que no tiene un hombre que esté asalariado por otros y que por lo tanto este camino por ejemplo de la industria doméstica está muy preparada para realizarlo. En la misma Italia del medio se ha podido comprobar que donde existe un régimen de latifundios, al margen del problema de la producción agrícola que ahora no intento tratar sino en cuanto a que la industria pudiera arraigar, ha arraigado mucho más donde no hay latifundios, sino donde hay una explotación sea en aparcería, metradería, la famosa metradería italiana, o bien sea mejor naturalmente con la pequeña propiedad, puesto que para la industria doméstica hace falta una cierta mentalidad comercial, un cierto capital, porque normalmente la mejor fórmula para esto es que una parte de los bienes de producción los ponga el propio trabajador. Hay un tipo de industria doméstica, bueno, lo dejo estar, que es parecido, que algún tipo de cuestiones con las aves, etc., la avicultura se desarrolla un poco de ese tipo.

Por lo tanto, de ahí que se esté por parte de esta avicultura en un cierto circuito comercial y por otro lado haya una acumulación que como decía un autor británico, T... que sea una acumulación liliputiense, pero que sea en estas dos condiciones. Y junto con estas causas que he ido enumerando, en muchas, el problema es un poco complejo, hay otra -

que es que existe un cierto capitalismo comercial, no porque el capitalismo comercial haya hecho mucho por ejemplo en el caso de la industria valenciana de una manera directa, es decir, quienes vendían naranjas no son ahora los que venden muebles, pero sí son el capitalismo comercial, sí es quienes han promovido una serie de hechos de los cuales se han aprovechado ahora el capitalismo comercial ligado a la industria y no como era antes el capitalismo comercial unido a la agricultura.

Hechos como son, por ejemplo, desde las escuelas de idiomas que son frécuentísimas en cualquier pueblo valenciano, porque naturalmente tienen que exportar, habían exportado la naranja a toda Europa y necesitaban el conocimiento de idiomas; sea por ejemplo una cierta tradición en ferias, es decir, que hace que hoy en día en el país valenciano, haya según el calendario oficial, que es uno de los efectos de los que ahora vamos a hablar, haya un número de ferias monográficas más elevado que el resto del Estado español ha sumado.

Estos son, me parece a mí, los factores que explican el caso de la Italia intermedia y el caso del país valenciano, este tipo de industrialización que yo creo que es el tipo de industrialización espontáneo que se puede crear.

Antes yo he hecho un cierto cántico en contra de la intervención del Estado, pero quiero aclarar ahora, del Estado como empresario, puesto que he citado algunos otros hechos que son típicamente estatales, como es el caso de las comunicaciones. Otro motivo sería si ahora planteáramos este tipo de problema como se lo han planteado en algunas de las naciones que-

componen Yugoslavia donde se han planteado ya no como Estado particular, sino ya dentro de un sistema socialista, donde mis opiniones, diríamos, en este contexto variarían, pero en este que no es que yo del Estado, sino que creo que

del Estado no tiene que intentar crear empresarios. Aquella frase famosa de Carlos Marx de que "una de las cosas más difíciles es hacer una fábrica y fabricar fabricantes", esto es un típico problema de los países de las zonas -- atrasadas, yo creo que estaba muy ajustado en ese sentido y -- por lo tanto lo que hay que hacer es intentar impulsar ese -- desarrollo espontáneo en la forma que sea, porque será la manera realmente de fabricar fábricas.

Yo supongo, yo he vivido bastante tiempo en Extremadura, y contra lo que algunos extremeños han dicho, yo he visto toda Extremadura, he vivido en Villanueva de la Serena, pero he estado en Plasencia, en Trujillo, en Cáceres, un pueblo que se llama Castuera, Ilerena, Don Benito, etc. y ahora hacía muchos años que no estuve y me apresuré a decir que sí cuando me invitaron, rapidísimamente, que quienes me invitaron sacaron una pésima impresión de mí, supongo porque al cabo de los días tenían la carta afirmativa de contestación, porque tenían ganas de volverlo a ver, pero una enfermedad me ha impedido -- venir antes, yo quería ver bien esto, yo creo que se está en -- la fase en la cual la industrialización es de tipo convencional, aun tiene que arraigar, esta es mi impresión absolutamente de profano, insisto.

Yo personalmente no creo que en los EE.UU. lleguen a hacer este tipo de proteccionismo muy fuerte. Lo que sí indicaría es que no solamente en el caso de los EE.UU., sino en el caso también económica europea, puede suceder que para evitar la coincidencia de casos comparativos a la que antes he hecho referencia, puede ser que su proteccionismo, acentuando lo agrícola, se vaya ampliando hacia el tipo de productos industriales de bienes de consumo, con inversión de capital baja, con una proporción de mano de obra muy elevada y por lo tanto esto le dá cierta fragilidad. Hay otros tipos de fragilidades de este tipo de industria, uno de ellos es que por ejemplo en la libre competencia en la cual se mueve la industria del país valenciano, es muy fuerte, hay muchas industrias, trataré de explicar muy brevemente algunas razones, pero es que además se acentúa en gran manera desde que las redes de comercialización de los zapatos hacia EE.UU. o de los muebles hacia Alemania, es un gran cliente, normalmente no son redes de comercialización valencianas sino redes de comercialización americanas.

Una de las razones por las cuales ha nacido este tipo de industria es porque no nació en parte espontáneamente, sino, diríamos, privadamente sería lo más adecuado, puesto que algunos de los primeros que se realizaron, estos fueron los propios norteamericanos que llegaron a estas zonas donde había una cierta producción tradicional como la hay también por ejemplo en Menorca, de calzados, etc., e hicieron contratos y por lo tanto son quienes poseen las redes de comercialización y lo cual hace que el mercado de comercialización, es decir, de com

pradores, sea un mercado muy típico de monopolio, mientras que la oferta esté en libre competencia.

Si a esto le añadimos que las ferias y los Salones-- Monográficos tienen unos efectos de aumentar la transferencia del mercado y por lo tanto facilitar el lado del mercado que está en el veremos cómo desde el punto de vista la situación es difícil.

Otro tipo de peligro que existe es el peligro de que algunas de estas empresas hayan tenido una marcha muy rápida, excesiva, y les han proporcionado en muchos casos algunos problemas de tesorería; las empresas se llevan bien pero tienen necesidades crecientes y esto ha hecho que fueran a parar en muchos casos en manos de capital extranjero.

Todo esto son una serie de nubarrones que podía hacer finales a mi explicación y aquí acabo. Podría haber hecho alguna otra con algún otro nubarrón, pero yo creo que si después alguno de ustedes tiene interés o mis palabras han tenido el mínimo valor para que hagan alguna pregunta, pues lo discutimos.